

Accountmanager Cure (m/v) – 1 fte

Samen met je collega's geef je vorm aan individuele en teamdoelstellingen. Als Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het verkopen van een totaalconcept aan potentiële en bestaande klanten. De Business Unit waarbinnen je komt te werken levert aan een breed spectrum van klanten binnen de ziekenhuizen en revalidatie centra. Je bent actief bezig met het binnenhalen van nieuwe klanten en het verder uitbouwen van bestaande relaties. Binnen de diverse klantsegmenten weet jij goed jouw weg te vinden. Je gesprekspartners zijn uiteenlopend, denk aan inkopers, zorgmanagers, facilitair managers verplegend personeel enz. Door snel te schakelen en probleemoplossend te denken, in combinatie met de expertise en innovativiteit vanuit de organisatie, weet jij je te onderscheiden en succesvol te zijn!

Speerpunten:

- actieve acquisitie richting potentiële klanten (70%)
- beheren en verder uitbouwen van de bestaande relaties (30%)
- vertalen van klantwensen in op maat gemaakte offertes (i.s.m. de binnendienst)
- introduceren van nieuwe producten en volgen van markt ontwikkelingen
- coördineren en stroomlijnen van klantwensen richting de interne organisatie
- werkt intensief samen met de backoffice medewerkers en rapporteert aan de Sales Manager over je behaalde omzet en resultaten.

Wij vragen:

- een afgeronde HBO-opleiding;
- Minimaal 5 jaar aantoonbaar succesvolle commerciële buitendienst ervaring
- ervaring met product- en conceptuele verkoop in de zorgsector is wenselijk

Competenties:

- resultaatgericht
- ondernemerschap
- gedreven,
- klantgericht
- luistervaardig
- communicatief vaardig
- overtuigingskracht
- analytisch
- zelfstandig
- team-player

Wij bieden:

wissner-bosserhoff biedt jou een uitdagende functie binnen een open en innovatieve onderneming waar kwaliteit, service, professionaliteit en betrouwbaarheid hoog in het vaandel staan. Veel ruimte en vrijheid om jezelf verder te ontwikkelen en te ontplooiën; een goed vast salaris; een jaarlijkse bonusregeling; goede secundaire arbeidsvoorwaardenpakket waaronder: een leaseauto, mobiele telefoon, laptop, onkostenvergoeding, niet-ziek-bonus, pensioenregeling en 25 vakantiedagen.

Over ons:

wissner-bosserhoff Nederland B.V. is een dochteronderneming van de LINET Group. We maken deel uit van een internationale organisatie die medische meubels produceert en wereldwijd levert aan ziekenhuizen en verpleeghuizen. Onze vestiging in Dordrecht telt ongeveer 40 medewerkers en beschikt over een eigen decontaminatiecentrum.

Stuur je sollicitatiebrief en CV per post aan wissner-bosserhoff Nederland B.V. t.a.v. mevrouw Lea Wix, Keerweer 42, 3316 KA Dordrecht, of per e-mail aan lea.wix@wi-bo.eu. Wil je eerst nog aanvullende informatie, bel dan +31 (0)6 54270100